

DRESDEN

„MARKETIER“ (m/w/d)

Vollzeit

Jetzt bewerben!

Keine Zeit für langen Text? Hier die Hard Facts!

Sie sollten bei uns beginnen, wenn Sie...

- > nicht darauf warten, dass Ihnen gesagt wird, was Sie zu tun haben, sondern selbst mit anpacken.
- > Marketing im Blut haben und B2B-Kunden von tollen und außergewöhnlichen Produkten überzeugen wollen.
- > ein Kommunikationstalent sind und sich für Ihre Aufgaben und damit unsere Kunden begeistern können.

Sie entscheiden sich für die TSS GROUP, weil...

- > wir ein in der deutschen Touristikbranche fest etabliertes Unternehmen sind.
- > wir für unsere Kunden da sind und nach der besten Lösung für diese suchen.
- > wir nicht in starren Strukturen denken, sondern bereichsübergreifend tätig sind.
- > wir Ihre Unterstützung und Sie als Mensch brauchen!

Jetzt bewerben: personal@tss-group.eu

Alle weiteren Infos finden Sie hier

- 01 TSS GROUP**
 - > Wer wir sind und was wir machen
- 02 Sie bei der TSS GROUP**
 - > Wie Sie bei uns arbeiten
 - > Was Sie bei uns machen
- 03 Sie**
 - > Was sollten Sie mitbringen
 - > Was Sie davon haben
- 04 Das bieten wir Ihnen**
- 05 Sie passen zu uns?**

Noch Fragen?

01 Wer wir sind und was wir machen

Im Jahr 1993 entschied sich unser Gründer Manuel Molina dem Wunsch und Drängen der neu gegründeten Reisebüros in den „neuen Bundesländern“ zu folgen und eine Kooperation im Sinne einer Interessengemeinschaft zu gründen. Vordringliches Ziel war es, den Reisebüros bessere Provisionen für den Verkauf von Reisen verschaffen zu können.

Den anfänglichen Herausforderungen trotzend, entwickelte sich das Unternehmen schnell und ist heute eine der führenden Vertriebs- und Marketingorganisationen im Reisebürovertrieb und eine feste und verlässliche Größe in der Tourismuslandschaft und natürlich längst nicht mehr auf die sogenannten neuen Bundesländer beschränkt. Dabei bleiben die bei der TSS GROUP angeschlossenen Reisebüros völlig selbstständige und eigene Unternehmen.

Die Konditionsverhandlung mit den Reiseveranstaltern über die Provisionen für die Reisebüros ist zwar immer noch ein wichtiger Teil unserer Aufgaben, aber schon lange nicht mehr der Einzige. So betreiben wir u.a. Marketing für touristische Leistungsträger, wie Reiseveranstalter, Softwareanbieter, Hotels, Destinationen etc., wofür unsere Marketingabteilung verantwortlich ist.

Darüber hinaus betreuen wir die uns angeschlossenen Reisebüros und versorgen diese u.a. mit Technikleistungen, Weblösungen, Konzepten zur Kundenbindung und eigenem Marketing, Schulungen und vielem mehr. Kurzum, Reisebüros sollen bei der TSS GROUP mit allem unterstützt werden, was sie brauchen, damit sie sich auf das konzentrieren können, wofür sie da sind: ihren Kunden traumhaften Urlaub in tollen Destinationen ermöglichen. Die Aufgabe unserer Partnerbetreuung ist es, dass sich Reisebüros bei der TSS GROUP bestens aufgehoben fühlen.

Alles das was in den anderen Unternehmensbereichen aufgetan, erdacht und an Land gezogen wird, wie aber auch die tatsächlichen Reisebuchungen müssen natürlich einem Controlling unterzogen sowie abgerechnet und verwaltet werden. Für diese Schlüsselaufgabe ist unser Unternehmensbereich „Administration/Buchhaltung“ verantwortlich.

MEHR LESEN

> [Mehr über die TSS GROUP](#)

> [Die TSS GROUP und die Reisebüros](#)

> [Lernen Sie Ihre zukünftigen Kolleginnen kennen](#)

02 Sie bei der TSS GROUP

Wie Sie bei uns arbeiten

Sie fühlen sich in einer offenen und kommunikativen Atmosphäre wohl? Sie suchen den Austausch mit Ihren Kolleginnen und ringen um die beste Lösung, Sie können aber auch konzentriert eigene Projekte, auch bereichsübergreifend, voranbringen? Sie mögen flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

In der ersten Zeit bei uns werden Sie natürlich intensiv und umfassend durch die Teamleitung und Kolleg:innen aus Ihrem Bereich eingearbeitet, wir nehmen uns Zeit für Sie! Denn was wir für unsere Kunden anstreben, möchten wir auch für unsere Kolleg:innen: Sie sollen sich bei uns wohlfühlen und uns lange erhalten bleiben. Denn nur dann bringen Sie unser Unternehmen, das hoffentlich auch bald das Ihre ist, täglich mit Motivation, Engagement und Ideen voran.

Was Sie bei uns machen

Die Marketingabteilung ist die Ideen- und der „kreative Kopf“ der Unternehmensgruppe. Mit Herz, Verstand und dem Ohr am Puls der Zeit entstehen neue Marketingkonzepte, -kampagnen, -produkte und -medien, orientiert nach Bedürfnissen und Zielgruppen.

Eine wichtige Aufgabe ist es auch, mit diesen Ideen, neue und bestehende Kunden zu gewinnen, diese zu beraten, Projekte umzusetzen und zu begleiten. Durch Kreativität, gute Planung, flexibles Handeln, Teamgedanke und Kundennähe, trägt sie maßgeblich zum Erfolg der Unternehmensgruppe bei.

Das ist nur ein Ausschnitt der vielen Aufgaben und Herausforderungen, die die Marketingabteilung ausmachen. Eines lässt sich auf jeden Fall sagen: jeder Tag ist anders und jeder Tag ist spannend!

03 Sie

Was sollten Sie mitbringen

Wir erwarten nicht, dass Sie bereits wissen, was eine Reisebürokooperation ist oder wie eine solche funktioniert oder dass Sie schon Berührungspunkte mit unseren Kundengruppen hatten. Dagegen beschreiten Sie nicht ausgetretene Pfade, sondern wagen auch mal etwas Neues und Anderes. Sie haben dazu noch im Hinblick auf Marketingkonzepte, -medien und -produkte gute und umsetzbare Ideen und sind zudem freundlich und zuverlässig sowie kommunikationsstark. Es macht Ihnen Spaß neue Marketingpartner zu gewinnen sowie den Vertrieb unserer kompletten Leistungspalette zu übernehmen und Sie freuen sich darauf ab und zu geschäftlich unterwegs zu sein, dann haben Sie eigentlich schon alles was es braucht. Natürlich sollte das „MS Office Paket“ für Sie nichts sein, bei dem Sie eine Schleife und etwas zum Auspacken erwarten, aber alles andere lernen Sie beim Training-on-the-job.



Was Sie davon haben

Neben dem wöchentlich frischen Obst, den kostenlosen Getränken, unserer kleinen Frühstücksbar mit Müsli, Säften und Tee und vielem anderen, erleben Sie bei der TSS GROUP ein kollegiales Team. Wir wissen, dass wir nur so erfolgreich sein können! Ebenso wissen wir, dass die Arbeit in der Woche Homeoffice oder ein Zeitguthabenkonto sowie flexible Arbeitszeiten.

04 Das bieten wir Ihnen

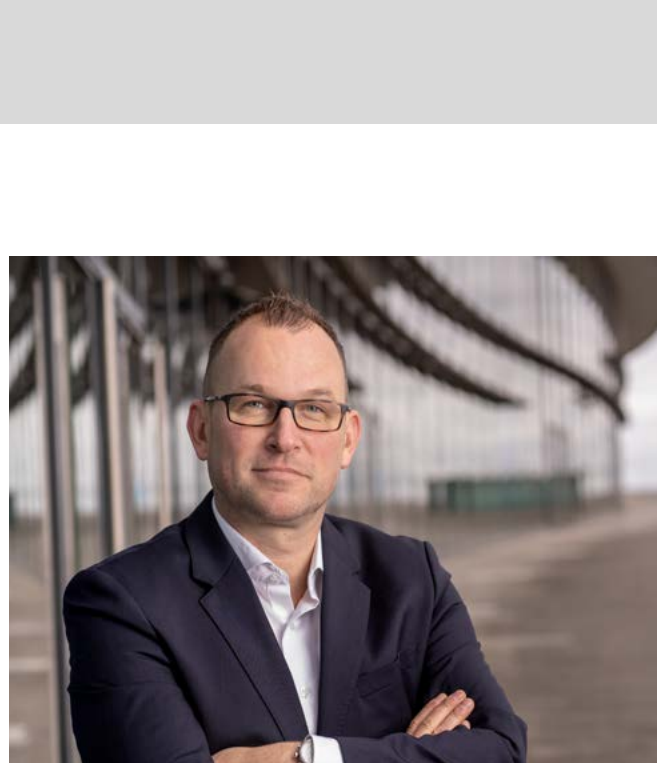
- Arbeitszeit**
38,5 Stunden-Woche
- Fahrtkosten**
Übernahme von ÖPNV-Tickets für den Arbeitsweg
- Zeitguthaben**
Überstundenregelung mit Freizeitausgleich
- Urlaubszuschuss**
Weitergabe der Provision bei privaten Urlaubsreisen
- Gleitzeit**
Flexibler Arbeitszeitrahmen
- Teamfrühstück**
Regelmäßiges Teamfrühstück in der Arbeitszeit
- Homeoffice**
Möglichkeit zum Homeoffice an einem Tag pro Woche
- Frühstücksbar**
Kostenfreier Kaffee, Tee, Milch, Gebäck, Säfte, Müsli
- Betriebsruhe**
Weihnachten und Silvester als zusätzliche freie Tage
- Obstkorb**
Kostenfrei wöchentlicher Mitarbeiter-Obstkorb
- Kinderbetreuung**
100prozentige Übernahme der Kinderbetreuungskosten
- Wasserspender**
Kostenfreies Wasser inkl. persönlicher Flasche

05 Sie passen zu uns?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an personal@tss-group.eu

Gerne würden wir erfahren, was Sie an der Stelle spannend finden und was Sie bisher bereits gemacht haben. Ein Foto benötigen wir nicht unbedingt, wobei wir es natürlich schön fänden, zu wissen, mit wem wir es zu tun haben. Eine E-Mail-Adresse ist dann allerdings schon zwingend, denn schließlich wollen wir ja mit Ihnen in Kontakt treten. Nach dem Eingang der Bewerbung melden wir uns schnellstmöglich bei Ihnen. Finden wir den ersten Eindruck gut, kommt es zu einem zeitnahen Gespräch und wenn es danach immer noch passt, in der Regel zu einem zweiten, bei dem Sie dann voraussichtlich einen unserer Geschäftsführer kennenlernen.

06 Noch Fragen?



Gibt es noch Fragen oder Unklarheiten, etwa zum Bewerbungsablauf? Dann helfe ich Ihnen sehr gerne weiter.

Mein Name ist André Seibt und ich bin Geschäftsführer der TSS GROUP. Sie erreichen mich entweder per Telefon: 0351 / 87 900-0 oder per E-Mail: personal@tss-group.eu

Ich freue mich von Ihnen zu hören!